

Go4BioBusiness

Accélérateur de croissance des Biotechs/Medtechs

Go4BioBusiness® : Lancement de l'appel à candidature de la 2nde édition L'ACCÉLÉRATEUR des BIOTECHS/MEDTECHS DU SUD DE LA FRANCE

- Après le succès de la première édition, le Pôle de Compétitivité EUROBIOMED et GRAND LUMINY TECHNOPOLE lancent aujourd'hui avec le soutien de la Région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur, de Montpellier Méditerranée Métropole et de la Direccte, la 2nde édition de Go4BioBusiness®, l'accélérateur d'entreprises dédié Biotech/MedTech.
- Un pool de partenaires bancaires rejoint l'accélérateur pour contribuer à sa réussite et au financement de ce dernier en Région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur.
- L'édition 2018 monte en puissance avec un programme s'adressant aux start-ups du grand sud, de Nice à Montpellier.
- L'appel à candidature lancé aujourd'hui est ouvert jusqu'au 15 mars 2018.

C'est parti, l'appel à candidature de la seconde édition de [Go4BioBusiness®](#) est lancé !

Forts de leur expertise de la création et du développement d'entreprises de santé, le pôle de compétitivité Santé EUROBIOMED et GRAND LUMINY TECHNOPOLE ont lancé en 2016, initialement avec le soutien de la Région Sud Provence-Alpes-Côte d'Azur, le programme Go4BioBusiness®, un accélérateur qui accompagne les jeunes entreprises de la filière Santé identifiées « à fort potentiel ».

[Découvrez l'offre Go4BioBusiness® !](#)

La première édition, pilote du programme, a permis d'accompagner 3 entreprises en 2016-2017. Pour chacune de ces sociétés, une feuille de route a été établie, produite par un panel d'experts, spécifiant les moyens à déployer pour une levée de fonds plus rapide et plus importante, pour un amorçage plus

efficace ou une accélération commerciale majeure, selon le besoin. Cet accompagnement premium comprend notamment un mentoring actif par un industriel ou un investisseur de référence et la mise en œuvre du programme d'accompagnement individuel proposé à chaque entreprise dans le cadre de la feuille de route. Un an après la sortie du programme d'accélération en 2017, les résultats sont déjà au rendez-vous avec 8,6M€ de fonds levés pour 11 emplois créés et plusieurs contrats commerciaux ou scientifiques signés à l'échelle internationale.

Les « success stories » de la première édition [Go4BioBusiness®](#)

La société **PhysioAssist** a, pendant l'année d'accélération, finalisé son modèle d'affaires, développé son réseau de distribution en Europe et au Moyen-Orient et fait décoller son chiffre d'affaires. Le dimensionnement de la levée de fonds a également été revu pour anticiper les investigations cliniques et déployer les ventes et *in fine* faire de PhysioAssist la référence internationale sur le marché des maladies respiratoires obstructives chroniques. Quelques mois après le programme d'accélération, la société a clôturé avec succès une 2^{ème} levée de fonds de 6M€.

Adrien MITHALAL, Président Directeur Général de PhysioAssist, témoigne : « Cette expérience a été très bénéfique. Le fonctionnement du programme est bien huilé. La société a complètement évolué en peu de temps. Nous sommes, en 1 an, passés du stade préindustriel à la commercialisation produit dans une dizaine de pays avec une démarche cohérente de mise sur le marché par rapport à du early stage. Cette accélération a aussi permis de finaliser notre 2^{ème} levée de fonds. »

La société **Balmes Transplantation**, a pu définir son positionnement stratégique et scientifique, le plus adapté aux contraintes règlementaires et de propriété intellectuelle, pour atteindre un marché ciblé le plus rapidement possible dans des conditions sécurisées. La société, qui vient d'annoncer une nouvelle levée d'amorçage de 700k€ en complément des 900k€ levés en fin d'accélération, poursuit actuellement une levée de fonds complémentaire de 2,5 M€.

Patrick Berna, Directeur Général de Balmes Transplantation, témoigne : « La feuille de route était excellente grâce à la qualité du panel qui l'a établie. [Go4BioBusiness®](#) a eu un impact très positif sur la vision et la stratégie de notre entreprise. »

[Demandez le dossier de candidature !](#)

Forte de ces success stories, la seconde édition de [Go4BioBusiness®](#) est renforcée et soutenue par les partenaires publics auxquels est venu s'ajouter un pool de partenaires bancaires : la CEPAC, le Crédit Agricole Capital&Innovation et la SMC.

Stéphane Alessandrini, Directeur du Développement des Marchés de l'Economie Régionale au sein de la Caisse d'Epargne CEPAC, témoigne : « Ce partenariat autour de l'accélérateur [Go4BioBusiness®](#) doit permettre la détection et l'accompagnement des pépites de demain, œuvrant au service de la santé et du progrès médical. C'est notre parti. Nous sommes certains que ces « jeunes pousses » contribueront, par leur excellence, leur talent et leur savoir-faire, à renforcer le rayonnement économique de nos territoires aussi bien en France qu'à l'étranger. »

CONTACTS PRESSE

EUROBIOMED

Emilie ROYERE, Directrice Générale
contact@eurobiomed.org
04 91 13 74 65



twitter.com/poleEurobiomed

Relations Presse

ATCG Presse
Marie Puvieux : 06 10 54 36 72
presse@atcg-partners.com



[fr.linkedin.com/company/
EUROBIOMED](https://fr.linkedin.com/company/eurobiomed)



eurobiomed.org

GRAND LUMINY TECHNOPOLE

Laurent MEYER, Directeur
infos@grandluminy.com
04 91 82 84 84



twitter.com/grandluminy



<https://www.linkedin.com/company/grand-luminy-technopole/> grandluminy.com

À propos d'EUROBIOMED

Fondé en 2009 par l'ensemble des acteurs de la filière santé des régions Occitanie et Provence-Alpes-Côte d'Azur, le pôle de compétitivité EUROBIOMED fédère à ses côtés tous les acteurs du territoire : enseignement, recherche fondamentale, translationnelle et clinique, centres d'innovation technologique, start-ups et success stories industrielles. EUROBIOMED est avant tout un collectif qui vise à développer les interactions entre acteurs de la filière, à accompagner l'innovation et la croissance de la filière et des acteurs publics et privés et à être un interlocuteur pour les pouvoirs publics afin de les accompagner dans la mise en place de réponses adaptées aux enjeux du secteur.

Ensemble, les 270 membres du collectif EUROBIOMED (dont 225 entreprises) constituent non seulement un formidable moteur de développement régional (172 projets de R&D représentant 718 millions d'euros d'investissements et 700 emplois directs) mais aussi une source de solutions pour les millions de patients confrontés à des pathologies sévères : cancers, pathologies inflammatoires chroniques, maladies infectieuses, maladies (ré)émergentes, maladies neurologiques, maladies rares et orphelines.

EUROBIOMED offre des ressources et propose des solutions dédiées aux sociétés et aux organismes de recherche de la filière santé pour les aider à innover, à se financer, à se développer et à atteindre leurs objectifs stratégiques et commerciaux pour, *in fine*, améliorer la prise en charge et la vie des patients.

Basé à Marseille, Nice/Sophia Antipolis et Montpellier, EUROBIOMED compte un effectif de 11 personnes. Il est présidé par Xavier TABARY et dirigé par Émilie ROYERE, Directrice Générale.

À propos de GRAND LUMINY TECHNOPOLE

Créée en 1985 pour assurer la promotion, l'animation et le rayonnement du Parc Scientifique et Technologique de Luminy, GRAND LUMINY TECHNOPOLE est impliquée depuis 20 ans dans le soutien à l'entrepreneuriat pour les porteurs de projet d'entreprises innovantes. Dès 1995, elle crée le premier dispositif d'aide et d'accompagnement à la création d'entreprise en milieu académique, dédié aux projets innovants portés par des étudiants ou issus des laboratoires de Luminy. Forte d'une expertise reconnue pour le secteur des biotechnologies, GRAND LUMINY s'est également attachée à la mise en place d'une chaîne de l'innovation complète allant des actions de sensibilisation jusqu'à l'hébergement de start-ups biotech au sein de la pépinière, ouverte en 2009, avec comme objectif la structuration d'un véritable biopôle au sein de ce campus d'excellence. Au sein de près de 4 000m² de locaux, la pépinière biotech propose aux sociétés laboratoires, bureaux, plateformes mutualisées et une large gamme de services spécialisés autour des activités de R&D. A ce dispositif permettant aux entreprises de concentrer leurs ressources sur le cœur de métier, vient s'ajouter un accompagnement stratégique dispensé par des chargés de mission spécialistes de ce secteur d'activité et l'accès à un large réseau de partenaires.

A propos de la CEPAC



La Caisse d'Épargne CEPAC, acteur bancaire de référence de l'arc méditerranéen et de l'Outre-mer, est une banque coopérative, membre du Groupe BPCE. Elle mobilise 3 500 collaborateurs, 280 agences au service de 2 millions de clients et 10 centres d'affaires dédiés aux entreprises, aux collectivités locales, à l'économie sociale, aux organismes de logements sociaux, aux SEM et aux professionnels de l'immobilier.

La CEPAC est véritablement investie pour l'innovation et s'engage aux côtés de ses acteurs majeurs. En témoigne son étroite collaboration avec les pôles de compétitivité, incubateurs, accélérateurs, fonds d'investissements, plateformes de financement, acteurs publics et parapublics et start-upers.

A propos du Crédit Agricole



CAAP Capital & Innovation : soutenir les start-ups innovantes en région

Crédit Agricole Alpes Provence « Capital & Innovation » est destiné à favoriser le développement des projets et des start-up innovantes du territoire. Cet accompagnement se concrétise par des investissements en capital dans les entreprises à fort potentiel de croissance mais aussi, en amont de l'aventure entrepreneuriale du porteur de projet, par l'octroi de prêts d'honneur. Un soutien est également apporté aux structures d'accompagnement d'entreprises telles que les pôles de compétitivité, les pépinières, les plateformes Initiative,... ainsi qu'aux évènements liés à la création d'entreprise. Le Crédit Agricole Alpes Provence est, en outre, partenaire fondateur et financeur de « thecamp » à Aix-en-Provence et son accélérateur le « Village by CA Alpes Provence » au cœur d'un écosystème d'open innovation, où start-up et grands groupes coopèrent.

A propos de SMC



Banque de référence des professionnels, des PME, la Société Marseillaise de Crédit met son énergie au service de l'envie d'entreprendre qui existe au cœur de son territoire.

Pour accompagner le développement de l'innovation, elle développe sur ses principaux Centres d'Affaires un dispositif « Innov Corporate ».

Pierre angulaire de ce dispositif, le conseiller de clientèle dédié à l'innovation dispose d'une offre moderne et adaptée aux entreprises innovantes pour :

- ✓ Accompagner le développement international,
- ✓ Développer l'activité e-commerce,
- ✓ Attirer et conserver les talents (actionnariat d'entreprise),
- ✓ Financer les projets.

Forte de ce dispositif, la Société Marseillaise de Crédit est, aujourd'hui, la Banque d'une entreprise sur trois sur le pourtour méditerranéen.